

Emrys, une plateforme qui gagne du terrain

MONTDIDIER - ROYE

jeudi 31 mars 2022 10h07min

Temps de lecture: 3 minutes

Par **Le Bonhomme Picard**



Et si faire ses achats avec un plan de fidélité était la meilleure alternative pour augmenter le pouvoir d'achat des ménages ? Explications

Technicien géomètre de métier, Thomas Fernandés, habitant de Roye, en est convaincu, *"Emrys c'est l'avenir"*. La coopérative créée par Wilfried Rivière en 2014, dont le siège se situe à Annecy compte aujourd'hui plus de 170 000 membres. Elle est surtout développée en France, en Belgique, et tend à le devenir plus largement en Europe. Elle gagne aussi du terrain sur le Grand Roye. La coopérative propose un plan de fidélité, par l'acquisition de cartes cadeaux, afin que ses membres réalisent leurs achats dans de multiples enseignes. Progressivement, ils engrangent des parts et obtiennent de nombreux avantages dans leurs dépenses quotidiennes. *"C'est un mécanisme qui fonctionne sur le moyen/long-terme"* avertit Olivier Lindu, membre de la plateforme, avant d'ajouter : *"En soi, il n'y a rien de compliqué. Ce sont simplement de nouvelles habitudes à prendre. Quand on s'engage, il faut le faire à fond"*, puis de souligner : *"C'est un changement de moyen de paiement"*.

"C'EST UN CHANGEMENT DE MOYEN DE PAIEMENT"

Olivier Lindu, membre de la coopérative



Olivier Lindu a rejoint la coopérative il y a six mois.

Mieux gérer son budget

Emrys, qui s'adresse aux particuliers, aux comités d'entreprise et aux associations qui peuvent devenir membre, achète des cartes cadeaux en grande quantité, dans des enseignes de formes diverses, allant de l'alimentaire à la décoration, en passant par les stations service. Les membres, en réalisant leurs achats avec ces cartes cadeaux cumulent des points. Par exemple, au bout de 6 points obtenus, on gagne une part dans la coopérative. Au bout de 10 parts obtenues, on obtient 9 euros de crédit d'achat. *"Que dire, à part merci la coopérative. 200 euros de courses gratuites, c'est sublime"* s'enthousiasme Stéphanie, originaire du secteur, sur le groupe Facebook Coopérative solidaire Spartan, et d'autres comme Clément : *"Retour de mes achats chez Décathlon. Grâce à Emrys, je gagne du pouvoir d'achat, et je peux pratiquer ma passion tranquillement"*.

Pour Thomas Fernandés, ce sont les premiers pas les plus difficiles : *"Au départ, ça peut faire peur, mais l'impact sur le moyen terme est très intéressant"*. Cela fait plus d'un an que le Royen a changé de moyen de paiement, et il en tire aujourd'hui de nombreux avantages : *"Emrys vient encore à lui tout seul de payer un Airbnb réservé avec ma femme"* assure-t-il. *"C'est une carte fidélité multi enseignes"* résume le technicien géomètre. Selon lui, l'intérêt est de permettre à chacun de continuer à mener le même train de vie, tout en gérant mieux son budget. Avec les années et l'accumulation de crédit d'achat, il est possible de faire son plein à la station ou de faire ses courses sans avoir à toucher à son salaire. C'est ce qu'on nomme l'autofinancement.

Si un système de parrainage existe pour les membres d'Emrys, il n'y a pas de hiérarchie entre ces derniers. La coopérative propose d'ailleurs trois types d'abonnement différents, en fonction des objectifs de chacun. Les avantages cumulés par les membres sont mis en commun. C'est pourquoi au fil des mois, ils obtiennent de plus en plus de parts et des remises toujours plus avantageuses. Les membres les plus fidèles parviennent ainsi progressivement à couvrir la plupart de leurs achats. Emrys est aujourd'hui un réseau multi-enseignes qui comprend plus de 60 000 points de vente physique. Et si la hausse du pouvoir d'achat passait désormais par ce type de plateformes ?



De nombreuses enseignes sont affiliées à Emrys, gage d'assurance.

Inscription via le site officiel emryslacarte.fr

ou rejoindre le groupe Facebook :
Coopérative solidaire Spartan